

Suchen Sie die Herausforderung?



Wir suchen Sie.

Unsere Mitarbeiter sind ausschlaggebend für den Erfolg. Als Area Sales Manager stehst Du unseren Kunden als strategischer Partner zur Seite und bist bei deinen branchenspezifischen Kunden der erste Ansprechpartner der epsotech. Durch Verhandlungsgeschick, Selbstbewusstsein aber auch professionelle Beratung und starke Vertriebsargumente platzierst du unsere Produkte bei den OEM's. Für die Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Area Sales Manager (m/w/d) am Standort Jülich-Kirchberg.

Deine Aufgaben

- Du sorgst für den Aufbau neuer und den Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen und verantwortest die Umsetzung und das Monitoring der definierten Ziele.
- Du bist das Bindeglied zum Kunden und sorgst für ein reibungsloses Zusammenspiel aller relevanten Ressourcen.
- Du bist für das Relationship Management verantwortlich und pflegst gute Beziehungen zu allen Entscheidungsträgern deiner Kunden.
- Du identifizierst Kundenbedürfnisse, erkennst Potentiale für unsere Produkte, erstellst Anforderungsprofile und erarbeitest im Team die technischen Lösungen.
- Von der Angebotserstellung, über die Budgetplanung, die Marktbeobachtung, bis zur entsprechenden Marktanalyse bist Du der Ansprechpartner.
- Verhandlung von Angeboten und Verträgen, sowie die Unterstützung bei der Projektarbeit sind fester Bestandteil deiner Aufgabe.
- Du ermittelst Bedarfe und Potenziale für das Cross-Selling anderer Produkte aus der Gruppe.

Dein Profil

- Du verfügst über ein erfolgreich abgeschlossenes ingenieur- / wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine fundierte technische / kaufmännische Ausbildung.
- Möglichst mehrjährige Erfahrung im Vertrieb technischer erklärungsbedürftiger Produkte im Direktvertrieb.
- Kenntnisse und Erfahrungen im Bereich der Kunststoffe und der Kunststoffverarbeitung.
- Lust an der aktiven Mitgestaltung des Unternehmenserfolgs und Freude am Verkaufen und im Umgang mit Kunden.
- Hohes Maß an Selbständigkeit, Eigeninitiative, Kreativität und Teamfähigkeit.

Suchen Sie die Herausforderung?



- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu Dienstreisen im In- und Ausland.
- Du bist eine kommunikative sowie verbindliche Persönlichkeit.

Unser Angebot

- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine attraktive Vergütung mit guten Entwicklungschancen

Wenn Du Interesse an einer vielseitigen Tätigkeit in einem kollegialen Umfeld hast, dann sende bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Deiner Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail an:

Carmen Busch, Personalreferentin
careers@epsotech.com